

# 巴拉圭經貿投資環境簡介一覽表

我國駐館專責窗口：舒副參事志宏、廖秘書亞旋

聯繫方式(含電郵)：+595-21-663345；paraguay@moea.gov.tw

更新時間：110年2月4日

項目	內容	資料來源
<p>一、投資環境說明</p>	<p>(一)當地總體投資條件與潛力說明</p> <ol style="list-style-type: none"> <li>1. 依據巴拉圭中央銀行統計資料，2020年巴拉圭國內生產毛額458億9,600萬美元，較2019年之463億6,000萬美元，衰退1%；2020年巴國平均國民所得4,919美元，則較2019年之5,416美元，減少497美元。</li> <li>2. 2020年巴拉圭總出口金額115億530萬美元，較2019年之127億190萬美元，減少9.4%；主要出口項目為黃豆、肉品及電力。在進口方面，2020年進口金額100億3,520萬美元，較2019年同期減少18.1%；其中進口供國內消費金額94億8,460萬美元，占94.5%；另進口供加工再出口金額5億5,060萬美元，占5.5%。巴拉圭2020年享有貿易順差14億7,020萬美元，較2019年之10億1,920萬美元，成長44.25%。</li> <li>3. 2019年巴拉圭外人直接投資達15億8,740萬美元，較2018年17億8,640萬美元，衰退11.1%；巴拉圭核准對外投資金額為10億6,500萬美元，較2018年13億2,880萬美元，衰退19.8%；2019年巴拉圭外人直接投資淨額則為5億2,230萬美元，較2018年4億5,760萬美元，成長14.1%。</li> <li>4. 2019年巴拉圭獲全球約43國之外人直接投資，前10大投資來源國依次排序為美國(占21%)、巴西(占12%)、西班牙(占10%)、荷蘭(占7%)、智利(6%)、巴拿馬(5%)、盧森堡(占4%)、瑞士(占4%)、瓜地馬拉(占4%)及烏拉圭(占3%)；其他33國則占23%。外人直接投資之主要營運項目包括金融仲介(18.7%)、煉油(14.4%)、運輸(12.8%)、商業(12.3%)、化學製品(5.7%)、不動產(4.8%)、農業(4.5%)、飲品與菸草(占4.3%)、機械設備(3.9%)、牛肉(3.6%)及通訊(3.5%)等領域。</li> </ol>	<p>駐巴拉圭大使館 經參處彙整</p>

項目	內容	資料來源
(二)聘雇外籍人員及居留申請規定	<ol style="list-style-type: none"> <li>1. 依據巴拉圭政府於2017年7月12日發布之第7423號行政命令，持中華民國有效普通護照者，得進入並停留巴拉圭共和國境內，在每次不得超過90天之情況下，無需辦理簽證。然而是否允許外國人入境係屬國家主權的行使，因此免簽證待遇不代表可自動獲准入境，巴拉圭移民官仍有拒絕入境權力。建議旅客於入境時備妥回程或下一站機票、旅館訂房紀錄、財力證明及其他旅遊相關證明文件，以備供巴拉圭移民官員查驗。</li> <li>2. 我商來巴拉圭投資，可視需要申請商務簽證、臨時居留或一般永久居留權，其申請商務簽證及居留需依其規定繳交相關文件。所有文件影本需經公證、外文文件除葡文外需翻譯西文、且外國製作之文件需經巴拉圭領事館驗證，並經巴國外交部複驗。</li> <li>3. 巴拉圭對於聘用外籍員工並無特殊限制，凡擁有合法護照，均可依規定備妥所需文件資料向巴國相關單位申請居留。我國投資廠商倘需聘外籍員工，亦可依規定，赴相關單位為員工申辦居留。</li> </ol>	駐巴拉圭大使館 經參處彙整
(三)當地申設公司程序及所需文件	<ol style="list-style-type: none"> <li>1. 在巴拉圭申請成立公司，可依投資者需求申請不同之公司法人，包括股份有限公司、有限公司、一般合夥、有限合夥等。在外國成立的公司，想在巴拉圭設立分公司或其他形式的代理，也與巴拉圭的公司一樣，需依法辦理登記。備齊相關文件，經公司所在地的公證機構簽證，並在最近的巴拉圭領事館取得公證。</li> <li>2. 巴拉圭政府為便利投資人設立公司，在巴國工商部成立公司設立及撤銷單一窗口SUACE (Sistema Unificado de Apertura y Cierre de Empresas)，網址為<a href="http://www.suace.gov.py/">http://www.suace.gov.py/</a>。申請公司者應備齊：(1)經代書公證之公司設立文件；(2)SUACE第2號申請表等，向該窗口遞件經審核後，可獲核發商業登記號碼、市政府核發之營業執照、統一編號等文件。</li> </ol>	駐巴拉圭大使館 經參處彙整
(四)租稅規定及融資環境說明	<p>巴拉圭的稅賦約可分成：</p> <ol style="list-style-type: none"> <li>1. 所得稅(Income Tax)：個人所得稅課稅來源係源自所有於巴國境內產生之所得(不動產</li> </ol>	駐巴拉圭大使館 經參處彙整

項目		內容	資料來源
		<p>收入不在此限)，課稅之對象包括公司行號與其他組織。2006 年起公司營利事業所得稅自原來之 30%降為 10%。企業倘分配盈餘則加收 5%。另就單人公司年收入未超過 1 億元巴幣者，課稅 10%。</p> <p>2. 資本稅(Capital Tax)：包括不動產稅及企業資產稅。</p> <p>3. 消費稅：需課消費稅的產品主要分為增值稅與選擇性消費稅。</p> <p>4. 進出口關稅：除了投資促進法、加工出口法及自由貿易區法下的免除關稅項目外，課徵進口關稅，出口則免關稅。但有若干項目限制進口如下：</p> <p>(1) 類似本地生產的貨品，限制或禁止進口，以保護本國產品發展，維持本國貿易平衡和避免外國廠商的不公平競爭。</p> <p>(2) 農產品、家畜、林產品的限制或禁止進口。</p> <p>5. 進口關稅方面：自 1995 年 1 月 1 日起，巴國與南方共同市場會員國之阿根廷、巴西、烏拉圭間之貨品可免進口關稅，僅各國保留部份例外產品，仍有各自所訂關稅。</p>	
二、投資重點與潛力產業	(一)駐在國投資重點產業說明	<p>巴拉圭各主要產業概況分別介紹如下：</p> <p>1. 畜牧業</p> <p>(1) 巴國畜牧業主要為肉牛飼養，牛肉為巴拉圭第2大出口產品，僅次於黃豆。據巴拉圭鄉村協會(ARP)報告顯示，巴國從事牛隻畜養人數約有 12 萬人，其中畜養或出口業主計約有5,000人，畜養總面積為1,620萬公頃，畜養牛隻牲口總量約為1,500萬頭，創造直接及間接就業總人口55萬人。</p> <p>(2) 依據巴拉圭動物衛生暨品質局(Senacsa)統計資料，2020年巴國牛肉出口27萬1,000公噸，出口金額達11億1,500萬美元，創下2014年以來之出口紀錄。巴國牛肉第1大出口市場為智利(38%)，其次為俄羅斯(19%)、臺灣(10%)、巴西(10%)及以色列(10%)。</p>	駐巴拉圭大使館 經參處彙整

項目	內容	資料來源
	<p>2. 農業</p> <p>(1) 黃豆</p> <p>依據巴拉圭中央銀行統計資料，2020年巴拉圭黃豆、沙拉油及黃豆粉出口930萬公噸，較2019年之781萬公噸成長19.4%。以出口價格而言，巴拉圭過去5年黃豆及其衍生物出口金額介於30億美元及36億1,800萬美元間；2020年黃豆之平均價格為324美元/噸，黃豆總收成為1,050萬公噸。另依據巴拉圭穀物及油籽公會(CAPECO)統計資料，2020年巴國黃豆第1大出口市場為阿根廷，占總出口量之76%，其他出口市場排序如次：巴西(12%)、俄羅斯(10%)、歐盟、秘魯、美國、塞內加爾、日本、韓國、阿拉伯聯合大公國及泰國。</p> <p>(2) 芝麻</p> <p>巴國係熱帶型氣候國家，擁有廣大土地，整體條件極適合種植芝麻。90年代起，在日本廠商Shirosawa Company投資及大力推動下，巴拉圭自2007年起成為日本主要芝麻供應來源國，並躋身全球第6大芝麻出口國。巴國芝麻生產者多屬小型農戶，目前從事芝麻種植約3萬戶家庭，種植面積為4萬2,000至5萬2,000公頃，產量為2萬5,000公噸，巴拉圭芝麻出口商協會(Capexse)預估2020/2021產值達4,000萬至5,000萬，對促進巴國農村社會與經濟發展別具重要性。</p> <p>(3) 甜菊(Stevia)</p> <p>巴國政府於2012年頒布「巴拉圭甜菊原產地命名」法令，將巴國甜菊命名為Ka'a He'e，並列為國家資產。巴國工商部指出，歐洲食品安全局(EFSA)公告核准甜菊可供作食品添加物或甜味劑使用，嗣歐盟國家即全面開放甜菊進口。依據巴拉圭農牧部資料，甜菊種植面積2,370公頃，每年約可生產3,900至4,000公噸甜菊葉。</p>	

項目		內容	資料來源
		<p>3. 加工出口業(Maquila)</p> <p>據巴國工商部加工出口業委員會(CNIME)統計數據顯示，2020年巴國加工出口業之出口總值達6億7,200萬美元，較2019年之7億2,200萬美元，衰退7%。主要加工產品出口市場為南方共同市場(Mercosur)國家，約占加工出口總值91%，其餘銷往美國、法國、印尼及越南等國家，主要加工出口產品為汽車零配件、紡織品暨配件、皮革及皮製品、鞋類暨配件、塑膠及其製品、木材製品及食品。</p>	
	(二)駐在國具投資潛力產業說明	巴拉圭為我國在南方共同市場的唯一友邦，也是進入該市場的關稅便門，整個南方共市將擁有超過兩億的消費人口，在世界經貿組織及國家中占第四位。巴國天然資源豐富、水電資源豐富、土地成本低、稅賦及人力成本為南美洲各國最低國家、金融體系穩健保守、稅制相對簡易、較其他南方共同市場國家享有較寬鬆之原產地規定(2023年前於巴拉圭投資廠商在區域內自製率為40%，其他會員國之自製率為60%)等優勢，適合作為我商進入南方共同市場之基地。	駐巴拉圭大使館 經參處彙整
三、投資優惠措施	(一)駐在國政府優惠措施	依據巴拉圭第117/91號投資保障法規定，外人在巴投資可享有國民待遇，投資利潤所得可自由匯出或在巴國進行再投資，外商可自由在巴國境內買賣外幣，外幣匯率則依市場機制自由變動。另依據巴拉圭第60/90號投資促進法及第1064/97號加工出口法申請之投資計畫，均可享有資本財進口免稅等稅捐優惠待遇。	駐巴拉圭大使館 經參處彙整
	(二)歐美給予市場准入之優惠條件	無	駐巴拉圭大使館 經參處彙整
四、駐在國經商風險說明	(一)經濟風險說明	巴拉圭主要商業活動之最終市場在巴西與阿根廷，惟近年因巴西與阿根廷經濟低迷且貨幣兌美元貶值加劇，巴拉圭產品出口連帶受到影響。	駐巴拉圭大使館 經參處彙整
	(二)政治風險說明	海外投資計畫通常需要花費數年規劃與執行，當地政府大選後可能因執政者異動，而產生政策不連慣性之風險。	駐巴拉圭大使館 經參處彙整

項目	內容	資料來源
五、我國與駐在國雙邊關係	(一)雙邊經貿協定	經濟合作協定、相互投資保證協定、避免所得稅雙重課稅及防杜逃稅協定。 駐巴拉圭大使館 經參處彙整
	(二)我國對駐在國經濟援助概況	2013-2020年我國對巴拉圭技術援助計畫計有平民住宅計畫、飼料生產計畫、醫療資訊管理效能提升計畫、蘭花產業發展及組織培養種苗繁殖計畫、淡水白鯧魚苗繁養殖計畫、鴨嘴魚苗繁養殖計畫、微中小企業輔導體系能力建構計畫、蘭花商業生產輔導計畫及臺巴科技大學計畫等。 駐巴拉圭大使館 經參處彙整
六、駐在國經商文化	(一)駐在國特殊經商禮節與習俗	無 駐巴拉圭大使館 經參處彙整
七、駐在國經貿業務主政機關	(一)投資相關部門： 巴拉圭工商部出口暨投資促進局 Red de Inversiones y Exportaciones (REDIEX), Ministerio de Industria y Comercio	是否已建立聯繫管道： <input checked="" type="checkbox"/> 是 <input type="checkbox"/> 否 駐巴拉圭大使館 經參處彙整
	(二)貿易相關部門： 巴拉圭工商部出口暨投資促進局 Red de Inversiones y Exportaciones (REDIEX), Ministerio de Industria y Comercio	是否已建立聯繫管道： <input checked="" type="checkbox"/> 是 <input type="checkbox"/> 否 駐巴拉圭大使館 經參處彙整
	(三)政府(採購)標案相關部門： 巴拉圭國家公共採購局 Dirección Nacional de Contrataciones Públicas (DNCP)	是否已建立聯繫管道： <input checked="" type="checkbox"/> 是 <input type="checkbox"/> 否 駐巴拉圭大使館 經參處彙整
	(四)主要工商協會： 巴拉圭產業公會 Unión Industrial Paraguaya (UIP)	是否已建立聯繫管道： <input checked="" type="checkbox"/> 是 <input type="checkbox"/> 否 駐巴拉圭大使館 經參處彙整
八、對我國廠商前往投資之建議	1. 巴國投資優勢條件 南方共同市場創始成員國包括巴西、阿根廷、烏拉圭及巴拉圭，擁有2.6億消費人口。	駐巴拉圭大使館 經參處彙整

項目	內容	資料來源
	<p>巴拉圭整體投資環境相較其他南方共市成員國具優勢之處，包括：</p> <ol style="list-style-type: none"> <li>(1) 政治、社會、治安、幣值及金融在南美洲屬相對穩定；</li> <li>(2) 水、電、土地等天然資源及能源充沛且成本低(以電力成本為例，2019年巴拉圭每千瓦電力平均成本為5.17美分、阿根廷8.57美分、巴西14.07美分、烏拉圭16.93美分)；</li> <li>(3) 農、林、畜牧業之原料物料生產與供應充足(如巴拉圭為全球甜菊第1大生產國；黃豆及馬黛茶第4大出口國；玉米、稻米及牛皮第6大出口國；牛肉第8大出口國)；</li> <li>(4) 稅制簡易且稅賦成本低(以企業所得稅為例，巴拉圭僅課徵10%、阿根廷30%、烏拉圭25%、巴西34%)；</li> <li>(5) 人力成本低(含社保費及退休金等雇主應負擔之人事成本)；</li> <li>(6) 享有較寬鬆之原產地規定(2023年前於巴拉圭投資生產之區域內自製率一般要求為40%，其他會員國之自製率則為60%)。</li> </ol> <p>2. 巴國投資獎勵措施</p> <ol style="list-style-type: none"> <li>(1) 依巴拉圭投資促進法及加工出口法(Maquila)申請之投資計畫，可享有資本財與原物料免稅進口及貨物加工出口附加價值稅自10%減免至1%等優惠。</li> <li>(2) 依巴拉圭投資保障法規定，外國人在巴國投資可享有國民待遇，投資利潤所得可自由匯出或在巴國進行再投資，外商亦可在巴國境內自由買賣外幣。</li> <li>(3) 依據巴拉圭與巴西簽署之雙邊汽車協定，在巴拉圭生產之汽車自製率達30%至35%，享有每年1萬臺汽車免稅輸銷巴西之優惠待遇；汽車零組件自製率達40%至50%，享有免稅出口巴西之金額介於3億5,000萬美元至7億5,000萬美元。</li> <li>(4) 綜上，我臺商可參考上述投資環境及獎勵措施，研議將巴拉圭作為進入南方共同市場之生產基地。</li> </ol>	

項目	內容	資料來源
九、駐在國政府推薦投資案	<p>1. 依據巴拉圭工商部出口暨投資促進局(REDIEX)「2019-2020年巴拉圭投資指南(Paraguay Investment Guide 2019-2020)」分析，巴拉圭相對南方共市成員低廉之勞動力與電力，適合發展勞動及能源密集型之製造產業，倘符合南方共市之原產地規定，可以免稅輸銷南方共市成員國之市場，建議之投資業別包括：</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>(1) 汽車業(如零配件加工、整車組裝及售後維修服務等)；</li> <li>(2) 紡織業(含服飾、皮革製品等)；</li> <li>(3) 塑膠業(含家庭用、醫療用、食品容器等塑膠製品)；</li> <li>(4) 醫藥產品(含各項醫材及製藥原料)；</li> <li>(5) 食品加工業(如運用巴國盛產之牛肉、豬肉、乳製品、黃豆、稻米、玉米、芝麻、有機糖等原物料進行食品加工)；</li> <li>(6) 農業(如農機、肥料、飼料等)；</li> <li>(7) 林業(如傢具、木板、紙漿、印刷、紙箱及包裝等木材加工等)；</li> <li>(8) 服務業(如金融、餐飲、國內旅遊、倉儲、物流運輸等)。</li> </ul> <p>2. 另依據REDIEX「後疫情時代具發展潛利之產業分析(Análisis de Sectores con Mayor Potencial Post Covid-19)」，具潛力投資業別包括：</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>(1) 區域性物流運輸中心；</li> <li>(2) 農牧原物料產品加工；</li> <li>(3) 資通訊技術應用與服務；</li> <li>(4) 商業流程外包服務(Business Process Outsourcing，簡稱BPO，如Call Center客戶服務)；</li> <li>(5) 創意產業；</li> <li>(6) 服務業；</li> </ul>	駐巴拉圭大使館 經參處彙整



項目	內容	資料來源
	(7) 觀光業； (8) 林業； (9) 礦業。	
十、臺商在當地經營現況	<ol style="list-style-type: none"> <li>1. 旅巴拉圭臺商事業主要集中於巴拉圭東部與巴西接壤之東方市(Ciudad del Este)，多數臺商從事消費性電子產品及百貨轉口貿易，主要投資產業包括塑膠製品、機車內胎、百貨、食品、貿易及資通訊等，累計投資金額為1億5,735萬美元。</li> <li>2. 多數旅巴臺商自1970年在巴拉圭與巴西及阿根廷之邊境商業城市從事邊境貿易迄今，具有熟悉當地語言、文化及市場等優勢。隨著電子商務線上交易便利及亞洲低價進口產品競爭，邊境貿易利潤不復以往，旅巴臺商擬自貿易零售業轉型為簡易加工生產事業，惟因欠缺生產技術與經驗，盼尋求與臺灣廠商以技術移轉及整廠輸出之方式建立合夥關係。倘我臺商擬擴大事業版圖至南美市場，可媒合我旅巴臺商，共同合作開發南美市場商機。</li> </ol>	駐巴拉圭大使館 經參處彙整
十一、其他重要事項	無	